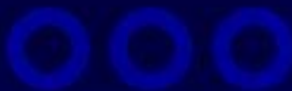


7 Actividades claves que puedes hacer con la base TIC TOP 1.000*. (...y como conseguirla)

*Las mil compañías proveedoras TIC que más facturan en Colombia.



WWW.PLAYMARKETING.NET



@CLUBCONSULTORTIC





Por: Martin Hdo Espinosa M.
Director Play Marketing América.
martin@playmarketing.net

7 Actividades claves que puedes hacer con la base TIC TOP 1.000*. (...y como conseguirla)

*Las mil compañías proveedoras TIC que más facturan en Colombia.



WWW.PLAYMARKETING.NET

@CLUBCONSULTORTIC



BASE TIC TOP 1.000 Colombia.



La base es el resultado del estudio que hemos hecho durante los últimos 3 años revisando aquellos proveedores de tecnología que juntos hacen más del 90% de las ventas de tecnología en Colombia.

A este estudio lo hemos llamado TIC TOP 1.000 Resiliencia y muestra el comportamiento individual en ventas y utilidades en el año anterior a la pandemia 2019 y los siguientes 2 años 2020 y 2021.

Los resultados más importantes y notables los traemos en la próxima edición de la revista Canal Informático que circulará en abril 2023.

Ponemos por tiempo limitado a disposición de nuestros socios de negocios la base completa como una herramienta para sus estrategias comerciales y de marketing.

7 Actividades claves que puedes hacer con la base TIC TOP 1.000*.
(...y como conseguirla)

*Las mil compañías proveedoras TIC que más facturaron en Colombia.



7 Formas de obtener la base TIC TOP 1.000.

(...y otros servicios de marketing)

WWW.PLAYMARKETING.NET



CONTACTANOS

57 302 682 8679

@CLUBCONSULTORTIC



1. Pagina WEB.

**Buscar en sus páginas WEB
si son susceptibles a
manejar los bienes y
servicios de tu empresa.**

7 Actividades claves
que puedes hacer con
la base TIC TOP 1.000*.
(...y como conseguirla)

*Las mil compañías proveedoras TIC que más facturan en Colombia.



2. Unirlos a LinkedIn.

Buscarlos en LinkedIn (Empresa y empleados) para tenerlos como contactos de 1er. Nivel

7 Actividades claves
que puedes hacer con
la base TIC TOP 1.000*.
(...y como conseguirla)

*Las mil compañías proveedoras TIC que más facturan en Colombia.



3. Revisar sus ventas.

Revisar sus ventas generales y compararlas con las compras que hacen de mis bienes y servicios (Si ya las hacen).

7 Actividades claves que puedes hacer con la base TIC TOP 1.000*. (...y como conseguirla)

*Las mil compañías proveedoras TIC que más facturan en Colombia.



4. Invitarlos a participar.

Si aún no compran, buscar una cita virtual o presencial para hablarles de los beneficios que pueden obtener al volverse socio de negocios de mi marca.

7 Actividades claves que puedes hacer con la base TIC TOP 1.000*. (...y como conseguirla)

*Las mil compañías proveedoras TIC que más facturan en Colombia.



5. Incluirlos en comunicación y conexión.



Tenerlos en cuenta para que sean incluidos e invitados en las comunicaciones y eventos que haga a mis socios de negocios.

7 Actividades claves que puedes hacer con la base TIC TOP 1.000*. (...y como conseguirla)

*Las mil compañías proveedoras TIC que más facturan en Colombia.



WWW.PLAYMARKETING.NET



CONTACTANOS

57 302 682 8679

@CLUBCONSULTORTIC



6. Unirlos al programa de Partner.



Invitarlos a ingresar al programa de Partner y capacitarlos para incrementar las ventas que hagan de mis bienes y servicios.

7 Actividades claves que puedes hacer con la base TIC TOP 1.000*. (...y como conseguirla)



*Las mil compañías proveedoras TIC que más facturaron en Colombia.

WWW.PLAYMARKETING.NET



CONTACTANOS

57 302 682 8679

@CLUBCONSULTORTIC



7. Buscar ideas para acercarse más al TIC TOP 1.000.



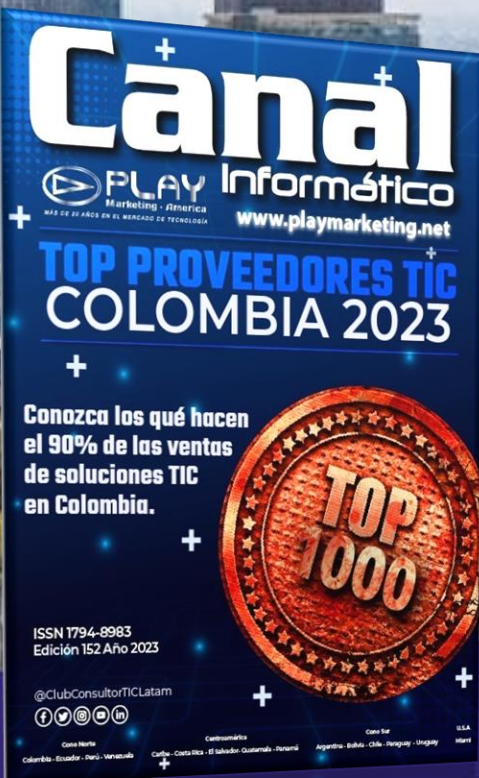
Hacer una lluvia de ideas con el equipo de Play Marketing para ver que otras formas tengo de trabajar la base y sacarle el máximo provecho a mi inversión.

7 Actividades claves que puedes hacer con la base TIC TOP 1.000*.
(...y como conseguirla)



*Las mil compañías proveedoras TIC que más facturaron en Colombia.





7 Formas de obtener la base TIC TOP 1.000.

(...y otros servicios de marketing)

(Para incluir en mi estrategia comercial y de marketing 2023.)



*Las mil compañías proveedoras TIC que más facturan en Colombia.

WWW.PLAYMARKETING.NET



@CLUBCONSULTORTIC



1. Búsqueda desde cero.

Buscando en las entidades como superintendencia bancaria y cámara y comercio de Colombia los CIU correspondientes, luego, además, actualizar y ampliar la búsqueda para encontrar los datos que no se incluyen con un Contact center (Ojalá no muy costoso). 😊

7 Formas de obtener la base TIC TOP 1.000.
(...y otros servicios de marketing)
(Para incluir en mi estrategia comercial y de marketing 2023.)



WWW.PLAYMARKETING.NET



CONTACTANOS

57 302 682 8679

@CLUBCONSULTORTIC



2. Con el plan PLATA de Consultor TIC.

Tomando la promoción básica de MARZO socio MASTER Consultor TIC en el plan PLATA que por **USD 990 (+IVA) incluye:**

- ✓ **+ Base de datos TIC TOP 1.000**
- ✓ **+ Pauta de 1 página en Canal Informatico**
- ✓ **+ Suscripción por 3 meses y descuento del 15% en servicios de Consultor TIC.**

7 Formas de obtener
la base TIC TOP 1.000.
(...y otros servicios de marketing)
(Para incluir en mi estrategia comercial y de marketing 2023.)



WWW.PLAYMARKETING.NET



CONTACTANOS

57 302 682 8679

@CLUBCONSULTORTIC



3. Con el plan ORO de Consultor TIC.

Tomando la promoción básica de MARZO socio MASTER Consultor TIC en el plan ORO que por **USD 1.990 (+IVA) incluye:**

- ✓ + **Todo lo del plan PLATA**
- ✓ + **Participación básica en 1 evento de CONEXIÓN (CLACI o Mall TIC) en Cali, Tunja o Montería.**
- ✓ + **Suscripción por 3 meses y descuento del 25% en servicios de Consultor TIC.**

7 Formas de obtener
la base TIC TOP 1.000.

(...y otros servicios de marketing)

(Para incluir en mi estrategia comercial y de marketing 2023.)



4. Con el plan PLATINO de Consultor TIC.

Tomando la promoción básica de ABRIL socio MASTER Consultor TIC en el plan ORO que por **USD 2.990 (+IVA)** incluye:

- ✓ + **Todo lo mencionado en el plan ORO**
- ✓ + **Plan de Marketing Digital por 3 meses incluyendo Email, Epromo, Banner en Enews, Banner en pagina WEB, Redes Sociales y Landing page para recepción de potenciales leads de la campaña.**
- ✓ + **Suscripción por 3 meses y descuento del 40% en servicios de Consultor TIC.**

7 Formas de obtener
la base TIC TOP 1.000.

(...y otros servicios de marketing)

(Para incluir en mi estrategia comercial y de marketing 2023.)



5. Con el plan **PLUS** de Consultor TIC.

Tomando la promoción básica de ABRIL socio MASTER Consultor TIC en el plan PLUS que por una inversión mínima en el trimestre de **USD 5.990 (+IVA) incluye:**

- ✓ **BASE TIC TOP 1.000**
- ✓ **+ Las actividades que escoja en la lista de servicios con descuento del 50%**
- ✓ **+ Suscripción por 6 meses a Club Consultor TIC nivel PLUS.**

7 Formas de obtener
la base TIC TOP 1.000.

(...y otros servicios de marketing)

(Para incluir en mi estrategia comercial y de marketing 2023.)



6. Con el plan AMIGO Consultor TIC.

Pidiéndole a alguien del equipo comercial de PlayMark que se la facilite y que le va a deber un gran favor porque no tiene presupuesto y la necesita. (No es muy probable, pero uno nunca sabe, aunque de pronto le pide que revise bien primero las primeras 4 formas y logren negociar algo interesante). 😊

7 Formas de obtener la base TIC TOP 1.000.

(...y otros servicios de marketing)

(Para incluir en mi estrategia comercial y de marketing 2023.)



WWW.PLAYMARKETING.NET



CONTACTANOS

57 302 682 8679

@CLUBCONSULTORTIC



7. Con el plan tengo tiempo de sobra.

Tomar la edición especial de Canal Informativo TIC TOP 1.000 de Abril para sacar a los protagonistas y hacer la investigación desde cero. 😊

(Spoiler Alert, no aparece la totalidad de la lista, solo las estadísticas generales y el análisis correspondiente.)

7 Formas de obtener
la base TIC TOP 1.000.

(...y otros servicios de marketing)

(Para incluir en mi estrategia comercial y de marketing 2023.)



WWW.PLAYMARKETING.NET



CONTACTANOS

57 302 682 8679

@CLUBCONSULTORTIC



Te Presentamos nuestro Modelo Plan de Marketing As a Service MAAS

LISTA DE SERVICIOS VALORES GENERAL PLAY MARKETING AMÉRICA 2023

#	Tema	Detalle	Valor PSP	NIVELES AS A SERVICE			
				PLATA	ORO	PLATINO	PLUS
1	Comunicación	Pauta en revista (1 pagina) Versión Digital + Impresa (1.000 ejemplares)	1,990	1,692	1,493	1,194	995
2	Comunicación	Pauta en revista (1 pagina) Versión Digital	1,490	1,267	1,118	894	745
3	Comunicación	Pauta en revista + publireportaje o Doble pagina	2,900	2,465	2,175	1,740	1,450
4	Comunicación	ePromo (envío independiente a base de email) 1 envío a base seleccionada	390	332	293	234	195
5	Comunicación	Banner pagina WEB Playmarketing.net (Mensual)	390	332	293	234	195
6	Comunicación	Enews - Banner (4 x Mes) 4 email con noticias a audiencia revistas, semanal consecutivo.	390	332	293	234	195
7	Comunicación	Redes Sociales (4 post en 4 redes) LinkedIn, Facebook, Twitter, Instagram.	290	247	218	174	145
8	Comunicación	Pack Marketing Digital (1 epromo + 1 Banner pagina web + E-News + 1 redes Sociales)	990	842	743	594	495
9	Comunicación	Desarrollo de Landing Page Basica	1,200	1,020	900	720	600
10	Conexión	Evento x Ciudad (Capital de País) Stand + Present.20 min. + Base Asistentes y registrados	2,990	2,542	2,243	1,794	1,495
11	Conexión	Evento x Ciudad (Intermedias) - Stand + Present.20 min. + Base Asistentes y registrados	1,990	1,692	1,493	1,194	995
12	Conexión	Evento x Ciudad (Presentación Virtual 5 minutos de video + Stand + base)	790	672	593	474	395
13	Conexión	Toma de Ciudad (Show Consultor TIC + CLACI + MALL TIC)	3,980	3,383	2,985	2,388	1,990
14	Conexión	Evento Gobierno	3,990	3,392	2,993	2,394	1,995
15	Capacitación	Consultor TIC - (Webinar) Convocatoria y presentación Evento Virtual	1,990	1,692	1,493	1,194	995
16	Capacitación	Experience Day (Taller Experiencial) Evento Presencial (Convocatoria + Refrigerio)	2,500	2,125	1,875	1,500	1,250
17	Outsourcing	Convocatorias a eventos Clientes	2,500	2,125	1,875	1,500	1,250

a.	Plan PLATA inversión mayor a USD 3.600 (USD 300 mes) 15% de descuento sobre lista de precios.	15%
b.	Plan ORO Inversión mayor a USD 7.200 (USD 600 mes) 25% de descuento sobre lista de precios.	25%
c.	Plan PLATINO Inversión mayor a USD 14.400 (USD 1.200 mes) 40% de descuento sobre lista de precios.	40%
d.	Plan PLUS Inversión mayor a USD 28.800 año (USD 2.400 mes) 50% de descuento sobre lista de precios.	50%

Nuestros aliados de negocios FABRICANTES

Agradecemos a todos nuestros socios de negocios que durante estos 20 años han estado apoyando las iniciativas y beneficiándose de nuestros servicios, esperamos tenerlos en los próximos 20 años. ¡GRACIAS!



**Conviértete en patrocinar El Club Consultor TIC y ayudar en la formación de quienes pasarán de ventas transaccionales a ventas de valor agregado, contribuyendo subir de nivel el mercado TIC.*

Nuestros aliados de negocios MAYORISTAS

Agradecemos a todos nuestros socios de negocios que durante estos 20 años han estado apoyando las iniciativas y beneficiándose de nuestros servicios, esperamos tenerlos en los próximos 20 años. ¡GRACIAS!



**Conviértete en patrocinar El Club Consultor TIC y ayudar en la formación de quienes pasarán de ventas transaccionales a ventas de valor agregado, contribuyendo subir de nivel el mercado TIC.*



EQUIPO PLAY MARKETING



Martín Espinosa
Director General



Diana Puentes
Directora Financiera



Sonia Romero
Coordinadora General



Liliana Castro
Coordinadora Administrativa



Jessica Prada
Coordinadora de Marketing y Diseño



Daniela Casallas
Coordinadora Editorial



David Puentes
Coordinador Sistemas



Juliana Perilla
Ejecutiva de Cuenta



Anyi Hurtado
Ejecutiva de Cuenta



Randy Medivelso
Diseñador Gráfico



Maritza Palacios
Logística



Sabrina Negri
Contact Center



Nicole Cuadros
Contact Center



Diana Torres
Contabilidad



Karen Ruedas
Contabilidad

En nuestro equipo, nos apasiona la tecnología y sabemos cómo llevar al mercado soluciones innovadoras. Con una combinación única de habilidades técnicas y de marketing, nos hemos establecido como expertos en la promoción de productos y servicios tecnológicos. **Si buscas un socio estratégico que te ayude a diferenciarte en un mercado competitivo, no busques más. Estamos aquí para ayudarte a alcanzar tus objetivos de negocio.**



Alcanza tus objetivos comerciales, llega a la Cadena de Valor de Tecnología

¿Quieres conversar sobre las actividades que hemos preparado para este 2023?

Contacta a nuestro equipo comercial para ampliar la información



Martín Hdo. Espinosa
Director General
Play Marketing América
mepinosa@playmarketing.net
Cel. +57 323 224 1568



Sonia Romero
Coordinadora General
Play Marketing América
sonia.romero@playmarketing.net
Cel. +57 313 452 6925



Anyi Marcela Hurtado
Ejecutiva Comercial
Play Marketing América
anyi.hurtado@playmarketing.net
Cel. +57 313 582 8571



Juliana Perilla
Ejecutiva Comercial
Play Marketing América
juliana.perilla@playmarketing.net
Cel. +57 313 400 0802



WWW.PLAYMARKETING.NET



CONTACTANOS

57 302 682 8679

@CLUBCONSULTORTIC



¿...por cual te vas a inclinar?



2

Tomando la promoción básica de MARZO socio MASTER Consultor TIC en el plan PLATA que por USD 990 (+IVA) incluye: Base de datos TIC TOP 1.000 + Pauta de 1 página en Canal Informático + suscripción por 3 meses y descuento del 15% en servicios de Consultor TIC.

3

Tomando la promoción básica de MARZO socio MASTER Consultor TIC en el plan ORO que por USD 1.990 (+IVA) incluye: Todo lo del plan PLATA + Participación básica en 1 evento de CONEXIÓN (CLACI o Mall TIC) en Cali, Tunja o Montería. + Suscripción por 3 meses y descuento del 25% en servicios de Consultor TIC.

4

Tomando la promoción básica de ABRIL socio MASTER Consultor TIC en el plan PLATINO que por USD 2.990 (+IVA) incluye: TODO lo del plan ORO + Plan Básico de Marketing Digital* (3 Epromo, 3 banner en enews, banner en página web 3 meses, post en redes sociales y Landing para generación de leads.)

5

Tomando la promoción básica de ABRIL socio MASTER Consultor TIC en el plan PLUS que por una inversión mínima en el trimestre de USD 5.990 (+IVA) incluye: BASE TIC TOP 1.000 + Las actividades que escoja en la lista de servicios con descuento del 50% + Suscripción por 6 meses a Club Consultor TIC nivel PLUS.